

GAMUT CV

SEVERI SJÖBLOM

FOUNDER



YHTEYSTIEDOT

severi@gamut.company

+358 400 231 169

[LinkedIn](#)

[Profiili](#)

KOMPETENSSIT

Kasvujohto

Myyntijohto

Operatiivinen johto

Liiketoiminnan kehitys

Asiakaskokemus

Asiakkuuden hallinta

Liiketoimintamuotoilu

Palvelumuotoilu

Budjetointi

Palvelukehitys

Prosessikehitys

Veistintä

Advisor-työskentely

Tuotekehitys

CRM

BI

KIELET

suomi (äidinkieli)

englanti

TUTKINNOT

Service Design

BBA Business IT



<https://www.gamut.company>

Olen kokenut myynti- ja kasvujohtaja, jolla on yli 15 vuoden kokemus liiketoiminnan kehittamisestä ja kasvattamisesta. Olen johtanut menestyksekkäästi uusien liiketoimintojen käynnistämistä ja markkinoille tuomista sekä olemassa olevien toimintojen kehittämistä niin Suomessa kuin ulkomailla. Olen tuottanut pitkäkestoisia tuloksia niin liikevaihdossa kuin asiakaspysyvyydessä ja vahvistanut asiakaskokemusta sekä myynti- että markkinointistrategioissa.

KOKEMUS

Operatiivinen johto - Sisäisten projektien prosessit 2023-2024

Johdin projektia, jossa rakennettiin prosesseja ja ohjeistuksia sisäisten projektien läpiviemiselle konsulttiliiketoimintaa tekevässä yrityksessä. Loimme rakenteet sisäiseen työskentelyyn, jolla saavutettiin nopeampaa lisäarvoa ja parempaa ROI:ta.

Operatiivinen johto, Projektijohto, Agile- ja Lean-menetelmät

Myyntin kehityksen johto - Finanssiala 2022-2024

Johdin projektia, joka keskittyi myyntitiimin ja prosessien rakentamiseen finanssialalla. Toimintaan kuului kokonaisprojektin johto, rekrytointi ja kouluttaminen sekä asiakkaan johtoryhmän mentorointi.

Myyntijohto, Projektijohto, Rekrytointi, Advisor toiminta, CRM, BI

Myynti- ja operatiivinen johto - Konsultointiliiketoiminnat 2019-2024

Johdin myynnin, markkinoinnin, asiakaskokemuksen ja asiakkuudenhoidon toimintaa ja prosesseja sekä niiden vaikutusta koko liiketoimintaan. Kehitin ja tuoteistin useiden yritysten toimintaa sekä palveluita.

Myyntijohto, Markkinointijohto, Operatiivinen johto, CRM, Muut IT työkalut

Myyntijohto ja go-to-market - Tietoturva-ala 2013-2019

Rakensin ja johdin uusia tietoturvaliiketoimintoja mm. Suomen ja Baltian maissa. Toimintaan kuului niin markkinoille tulon suunnittelu, kumppaniohjelmien rakentaminen ja täytäntöönpano, kumppaniverkoston kerryttäminen ja koulutus sekä loppuasiakashankinta.

Myyntijohto, Markkinointijohto, Operatiivinen johto, Budjetoinnit, Palvelumuotoilu, Koulutukset